

“Welcome Aboard”: il Tour di FRIMMONEY e FRIMM comincia da Roma, in collaborazione con Banca Monte dei Paschi di Siena

Il primo dei quattro happening gratuiti, dedicati ad agenti immobiliari e mediatori creditizi, si terrà alle ore 17 di oggi, sabato 27 settembre, presso l'elegante Hotel Sol Melia Aurelia Antica

Ormai ci siamo. Tutto è pronto per la tappa d'esordio di "Welcome Aboard", il Tour di quattro date organizzato da FRIMM e FRIMMONEY per festeggiare gli ottimi risultati ottenuti negli ultimi 12 mesi su tutto il territorio italiano. Sabato 27 settembre, le prestigiose sale dell'Hotel Sol Melia Aurelia Antica di Roma (via degli Aldobrandeschi, 223) ospiteranno il primo appuntamento di "Welcome Aboard", che prenderà il via alle ore 17.

Organizzato con la preziosa collaborazione di Banca Monte dei Paschi di Siena, uno dei più importanti Gruppi d'Europa con cui FRIMM e FRIMMONEY hanno stretto una partnership che ha ormai 3 anni di vita, l'happening a ingresso gratuito e dedicato ad agenti immobiliari e mediatori creditizi, sarà la perfetta occasione per festeggiare la loro costante crescita e conseguente affermazione, per numeri e gamma di prodotti, su tutto il territorio italiano.



[leggi l'articolo intero](#)

Motivation Day con Alessandro Di Priamo

FRIMMONEY presenta l'evento formativo dell'anno

Superare i limiti, imparando a gestire i propri stati d'animo, a vincere le paure e a rendere così possibili nuovi livelli di energia fisica e mentale. Questo porterà alla focalizzazione di importanti obiettivi da realizzare. Il MOTIVATION DAY con Alessandro Di Priamo rappresenta tutto questo e molto di più.

Nella vita di ogni giorno consciamente o inconsciamente ci poniamo dei traguardi da raggiungere. Spesso, però i maggiori ostacoli al perseguimento degli obiettivi provengono da quella "parte" della nostra personalità che ci frena.

Siamo noi quindi, i pregiudizievolei carcerieri delle nostre infinite possibilità, solo perché una visione limitata ci impedisce di vedere OLTRE.

Per raggiungere i risultati desiderati, il primo passo indispensabile è eliminare tutto ciò che mentalmente non ci permette di focalizzare i nostri obiettivi, eliminando così tutti le credenze limitanti e sviluppando, invece, quelle che possano rappresentare un reale sostegno per il nostro sviluppo personale.

Nel corso della giornata d'aula si potrà vivere l'esperienza unica di camminare sui carboni ardenti - il Firewalking - (nessun obbligo... ma non potrete farne a meno!), per sperimentare dal vivo la capacità di ottenere risultati andando... OLTRE!

[leggi l'articolo](#)

TUTTO CONVENZIONI

UniCredit Banca per la Casa: tante importanti novità



UniCredit Banca per la Casa, al fine di semplificare ed armonizzare l'offerta mutui, informa che con decorrenza 01 ottobre 2008 la sua gamma prodotti riceverà le seguenti novità:

[leggi l'articolo](#)

NEWS MUTUI

Mutui, nuovo record dei tassi: ad agosto 5,96%, massimo dal 2002

Nuovo record per i tassi sui mutui, che ad agosto sono arrivati al livello più alto dallo stesso mese del 2002. I prestiti alle famiglie per l'acquisto di abitazioni, si legge nel consueto rapporto mensile dell'Abi, sono saliti ad agosto al 5,96% dal 5,92% del mese di luglio. Si tratta dell'ennesimo record, dal momento che i tassi superano per il quinto mese consecutivo i massimi fatti segnare nel 2002.

[leggi l'articolo](#)

FORMAZIONE

Formazione FRIMMONEY di ottobre

11 nuove giornate d'aula per gli Affiliati

La formazione FRIMMONEY riparte alla grande. Dopo lo stop forzato in concomitanza col periodo di ferie, il settore su cui il franchising creditizio del Gruppo FRIMM Holding ha puntato e investito tantissimo nel corso dell'anno, è già tornato in pista coi corsi di settembre (ne sono stati offerti ben 19) ed è pronto a continuare nel mese successivo.

[leggi l'articolo](#)

FRANCHISING NEWS

È arrivato "Personal FRIMMONEY"!

Scegliete il vostro nuovo sito tra i tanti modelli disponibili

Desiderate cambiare il volto "web" della vostra agenzia con una grafica accattivante e in linea col marchio FRIMMONEY, risparmiando tempo e denaro? Allora "Personal FRIMMONEY" è quello che fa per voi.

[leggi l'articolo](#)

RASSEGNA STAMPA



Per maggiori informazioni o suggerimenti a proposito della newsletter, inviare una email a newsletter@frimmoney.com
Per cancellarsi dalla newsletter, inviare una email a newsletter@frimmoney.com

ASSICURATIVO

AssuranceBroker

ASSURANCE BROKER
TI PAGA LA ROYALTY!!

[leggi l'articolo](#)

“Welcome Aboard”: il Tour di FRIMMONEY e FRIMM comincia da Roma, in collaborazione con Banca Monte dei Paschi di Siena

Il primo dei quattro happening gratuiti, dedicati ad agenti immobiliari e mediatori creditizi, si terrà alle ore 17 di oggi, sabato 27 settembre, presso l'elegante Hotel Sol Melia Aurelia Antica

Ormai ci siamo. Tutto è pronto per la tappa d'esordio di “Welcome Aboard”, il Tour di quattro date organizzato da FRIMM e FRIMMONEY per festeggiare gli ottimi risultati ottenuti negli ultimi 12 mesi su tutto il territorio italiano. Sabato 27 settembre, le prestigiose sale dell'Hotel Sol Melia Aurelia Antica di Roma (via degli Aldobrandeschi, 223) ospiteranno il primo appuntamento di “Welcome Aboard”, che prenderà il via alle ore 17.

Organizzato con la preziosa collaborazione di Banca Monte dei Paschi di Siena, uno dei più importanti Gruppi d'Europa con cui FRIMM e FRIMMONEY hanno stretto una partnership che ha ormai 3 anni di vita, l'happening a ingresso gratuito e dedicato ad agenti immobiliari e mediatori creditizi, sarà la perfetta occasione per festeggiare la loro costante crescita e conseguente affermazione, per numeri e gamma di prodotti, su tutto il territorio italiano.

Ospiti del mondo dello spettacolo, panoramica sui mercati di riferimento e tanto divertimento. Ecco cosa offrirà l'appuntamento di Roma a tutti i partecipanti: saranno tre ore interessanti in cui, tra contributi video, interviste ed exploit comici, FRIMM e FRIMMONEY ripercorreranno la loro storia facendo presentare la propria offerta e i propri prodotti dalla stessa area manageriale che ogni giorno porta avanti la crescita e lo sviluppo delle reti in franchising. E dal canto proprio, Monte dei Paschi di Siena contribuirà con la presenza di alcuni suoi autorevoli rappresentanti che approfondiranno, con brevi interventi, l'attuale situazione del mercato dei mutui e dei prestiti personali. Insomma, sul palcoscenico dell'elegante location romana il pomeriggio volerà via grazie all'alternarsi tra momenti di puro intrattenimento e parti più serie e professionali.

Dopo la sosta di Roma, la carovana del Tour “Welcome Aboard” si sposterà a Palermo dove, il prossimo 13 dicembre presso il maestoso San Paolo Palace Hotel, si terrà la seconda tappa. Gli altri due appuntamenti, poi, sono in calendario per il 2009. Il 7 febbraio del nuovo anno si festeggerà alla Città della Scienza di Napoli mentre la grande festa finale si svolgerà il 9 maggio a Milano, presso il Quark Ata Hotel. Ma, intanto, non mancate all'happening di Roma!



Motivation Day con Alessandro Di Priamo

FRIMMONEY presenta l'evento formativo dell'anno

Superare i limiti, imparando a gestire i propri stati d'animo, a vincere le paure e a rendere così possibili nuovi livelli di energia fisica e mentale. Questo porterà alla focalizzazione

di importanti obiettivi da realizzare. Il MOTIVATION DAY con Alessandro Di Priamo rappresenta tutto questo e molto di più.

Nella vita di ogni giorno consciamente o inconsciamente ci poniamo dei traguardi da raggiungere. Spesso, però i maggiori ostacoli al perseguimento degli obiettivi provengono da quella "parte" della nostra personalità che ci frena. Siamo noi quindi, i pregiudizievolei carcerieri delle nostre infinite possibilità, solo perché una visione limitata ci impedisce di vedere OLTRE.

Per raggiungere i risultati desiderati, il primo passo indispensabile è eliminare tutto ciò che mentalmente non ci permette di focalizzare i nostri obiettivi, eliminando così tutti le credenze limitanti e sviluppando, invece, quelle che possano rappresentare un reale sostegno per il nostro sviluppo personale.

Nel corso della giornata d'aula si potrà vivere l'esperienza unica di camminare sui carboni ardenti - il Firewalking - (nessun obbligo... ma non potrete farne a meno!), per sperimentare dal vivo la capacità di ottenere risultati andando... OLTRE!

PROGRAMMA

- Rendere la propria vita straordinaria
- Uscire dalla zona di comfort: "lo stagno"
- Gestire i propri stati d'animo
- Massimo utilizzo della fisiologia
- Il potere del Focus
- Prendere nuove Decisioni
- Apprendere il metodo O.L.T.R.E. (Obiettivo - Leva
- Tempo- Risorse- Effetto)
- Trasformare le proprie convinzioni limitanti
- Tecnica del "come se"
- Avere livelli di energia eccellenti
- "Bruciare" le proprie paure
- Firewalking: la camminata sui carboni ardenti
- Celebration!

BENEFICI

- Capire come le credenze negative e le limitazioni imposte influenzano la vita e i risultati di ognuno.
- Trovare il "drive" un potente motore per raggiungere ambiziosi traguardi.
- Gestire i propri stati d'animo
- Scoprire l'importanza di una comunicazione efficace non solo con gli altri ma prima di tutto con se stessi
- Aumentare la fiducia nelle proprie possibilità (empowerment)
- Eliminare le credenze depotenzianti e crearne nuove che possano rappresentare una "strada del cuore" verso i propri sogni ed obiettivi andando OLTRE!
- Rafforzare la motivazione, la fiducia in se stessi e l'autostima, sperimentando, con la prova speciale del firewalking, la potenza e la forza interiore che ci permette di affrontare ogni ostacolo.

DURATA: one day seminar: 10.00- 19.00

QUOTA DI ADESIONE (EDIZIONE SPECIALE PER FRIMMONEY)

159 euro + iva entro il 31 luglio
189 euro + iva entro il 30 settembre

229 euro + iva dal 1 ottobre
139 euro + iva a persona per Team superiori alle 10 unità (unica fattura)
(coffee break & light lunch inclusi)

DATA: 24 ottobre 2008

LOCATION: Hotel Antonella pomezia (RM) Via Pontina km 28

Informazioni:

Dott.ssa Fabiola Esposito - Resp. formazione FRIMMONEY - E-mail: fesposito@frimmony.com



UniCredit Banca per la Casa: tante importanti novità

UniCredit Banca per la Casa, al fine di semplificare ed armonizzare l'offerta mutui, informa che con decorrenza 01 ottobre 2008 la sua gamma prodotti riceverà le seguenti novità:

1. Armonizzazione degli spread di vendita, ovvero l'applicazione di un solo spread per tutte le durate, prendendo a riferimento lo spread attualmente in vigore per le durate maggiori di 20 anni; (valido solo per il flusso operativo vs unicredit banca per la casa);
2. Per i soli mutui a tasso fisso (con esclusione del mutuo Slalom2/Flessibile2 e TF5 Premium) aumento degli spread nella misura dello 0,10% (valido per entrambi i flussi operativi UniCredit Banca e UniCredit Banca per la Casa);
3. Introduzione nuovi prodotti per la finalità "ristrutturazione ante lavori": tasso fisso, Slalom2, TF5 Premium (valido solo per il flusso operativo vs UniCredit Banca per la Casa);
4. Introduzione del Mutuo Contante per i nuovi clienti che desiderano valorizzare il proprio immobile libero da ipoteche per liquidità o consolidamento, secondo le regole di accesso price at risk e con pricing dedicati, seguirà opportuna comunicazione. (Valido per il flusso operativo Unicredit Banca per la Casa);

Chiusura finalità scambio:

5. Con decorrenza 01/10/2008 sarà inibita la vendita di tutti i prodotti con finalità scambio. (Valido per entrambi i flussi operativi UniCredit Banca e UniCredit Banca per la Casa) resteranno invece a catalogo i prodotti con finalità scambio + ristrutturazione e scambio + consolidamento;

Variazione spese di istruttoria (valido per entrambi i flussi operativi UniCredit Banca e UniCredit Banca per la Casa):

- a) per tutti i prodotti con finalità acquisto, ristrutturazione/completamento a stato avanzamento lavori e a fine lavori le spese vengono fissate, indipendentemente dal tipo di tasso, in euro 600,00;
- b) per i prodotti con finalità sostituzione con consolidamento e liquidità e ristrutturazione ante lavori le spese vengono fissate in euro 600,00 per i prodotti tasso variabile, Slalom2 e TF5 Premium, in euro 1.000,00 per il prodotto tasso fisso.

Variazioni polizze assicurative (valido solo per il flusso operativo vs UniCredit Banca per la Casa):

Estensione della riduzione dello 0,10% allo spread applicato, prevista in caso di vendita associata della polizza Creditor Protection Insurance (CPI) a premio unico per l'intera durata del mutuo, anche ai profili cliente qualità e standard, per i prodotti con finalità acquisto, ristrutturazione/completamento a fine lavori.

Nel solo caso in cui per effetto della finanziabilità della polizza, venisse appurato che l'importo del finanziamento supera l'80% del valore dell'immobile la banca, per garantire la fondiarietà del credito, si farà completamente carico dei relativi costi di copertura assicurativi, rendendo indifferente il costo per il cliente

Nuova polizza Multigaranzia CPI5 (valido solo per i flusso operativo vs UniCredit Banca per la Casa):

con decorrenza 13 ottobre 2008 sarà disponibile una nuova copertura assicurativa denominata Creditor Protection Insurance 5 anni (CPI5):

- il costo della polizza è pari al 2,50% dell'importo finanziato (indipendentemente dalla durata di mutuo), e la copertura è per la durata di 5 anni dalla data di erogazione del mutuo indipendente dalla durata totale del finanziamento;
- nel solo caso in cui per effetto della finanziabilità della polizza, venisse appurato che l'importo del finanziamento supera l'80% del valore dell'immobile la banca, per garantire la fondiarietà del credito, si farà completamente carico dei relativi costi di copertura assicurativi, rendendo indifferente il costo per il cliente si sottolinea che il collocamento della polizza CPI 5 anni non prevede alcuna riduzione di spread.

N E W S M U T U I

Mutui, nuovo record dei tassi: ad agosto 5,96%, massimo dal 2002

Nuovo record per i tassi sui mutui, che ad agosto sono arrivati al livello più alto dallo stesso mese del 2002. I prestiti alle famiglie per l'acquisto di abitazioni, si legge nel consueto rapporto mensile dell'Abi, sono saliti ad agosto al 5,96% dal 5,92% del mese di luglio. Si tratta dell'ennesimo record, dal momento che i tassi superano per il quinto mese consecutivo i massimi fatti segnare nel 2002.

Il "tasso medio ponderato sul totale dei prestiti a famiglie e società non finanziarie" ha risentito sia degli impulsi di politica monetaria della Banca Centrale Europea che delle condizioni del mercato interbancario (che nelle scadenze brevi - entro tre mesi - tra luglio e agosto ha manifestato in media un aumento di circa 1 punto base), collocandosi al 6,43%, tre punti base al di sopra di quanto segnato il mese precedente e 55 basis point al di sopra del valore di agosto 2007.

Livelli record anche per i tassi di interesse sui prestiti complessivi, che ad agosto sono saliti al 6,43%, contro il 6,40% fatto segnare nel luglio scorso. Già in occasione della presentazione degli ultimi dati, l'Abi aveva fatto notare che si tratta comunque di tassi di interesse nominali, che, se depurati dall'inflazione, mostrano un miglioramento rispetto alla situazione del 2002. Al netto dell'inflazione, ad agosto pari al 4,1%, il tasso reale sarebbe ampiamente sotto il 2%, contro il 3% del 2002.

Fonte: Repubblica.it

FRANCHISING NEWS

È arrivato "Personal FRIMMONEY"!

Scegliete il vostro nuovo sito tra i tanti modelli disponibili

Desiderate cambiare il volto "web" della vostra agenzia con una grafica accattivante e in linea col marchio FRIMMONEY, risparmiando tempo e denaro? Allora "Personal FRIMMONEY" è quello che fa per voi.

Da oggi Men4Web, la società informatica del Gruppo FRIMM Holding, ha attivato il portale www.personalfrimmoney.com (ci si può accedere anche dall'area riservata del portale FRIMMONEY cliccando sull'apposito banner), sul quale sono disponibili tutti i modelli di sito Internet disponibili, le specifiche su tutti i servizi offerti dall'azienda agli Affiliati e tanto altro ancora.

Con Men4Web e "Personal FRIMMONEY" puoi dare un nuovo volto al tuo business: scopri come su www.personalfrimmoney.com.

Contatti:

Tel. 06 9727 9307

e-mail: info@men4web.com

personal frimmoney home - Personal Frimm

[Home](#) [Modelli Grafici](#) [Servizi](#) [Domande e Risposte](#) [Area Demo](#) [Contatti](#)

Desideri realizzare il tuo sito web?
Tu pensa a rilassarti, al resto ci pensiamo noi.

Puoi sceglierne uno tra i vari template che Men4web mette a tua disposizione.
 Ce n'è per tutti i gusti: pratici, eleganti e aggressivi.
 In più puoi modificarlo quando vuoi, e grazie alla nostra carta ad ore sarà possibile modificarlo sulla base delle tue richieste.

Il tutto ad un prezzo straordinario!

Completato

F O R M A Z I O N E

Formazione FRIMMONEY di ottobre

11 nuove giornate d'aula per gli Affiliati

La formazione FRIMMONEY riparte alla grande. Dopo lo stop forzato in concomitanza col periodo di ferie, il settore su cui il franchising creditizio del Gruppo FRIMM Holding ha puntato e investito tantissimo nel corso dell'anno, è già tornato in pista coi corsi di settembre – ne sono stati offerti ben 19 – ed è pronto a continuare nel mese successivo. A ottobre, infatti, le giornate d'aula in programma sono 11 e ce n'è per tutti i gusti: corsi tecnici, legali, fiscali e di approfondimento sulla mediazione creditizia.

Inoltre, ampio spazio verrà dato alla sfera motivazionale col MOTIVATION DAY di Alessandro Di Priamo, in programma a Pomezia per il 24 ottobre: sarà un corso davvero speciale che insegnerà a gestire i propri stati d'animo e alla focalizzazione sugli obiettivi da raggiungere. Non mancate!



CALENDARIO

01/10 SEDE LOMBARDIA (ore 10.00 – 13.00)

Prestiti Personali

Relatore: Luca Matrigiani

07/10 SEDE LOMBARDIA (ore 10.00 – 13.00)

Negoziazione

Relatore: Fabiola Esposito

10/10 SEDE SALERNO (ore 10.00 – 13.00)

Cessione del V° dello Stipendio

Relatore: Nicola Napoletano

15/10 SEDE ROMA (ore 10.00 – 13.00)

Gestione Fiscale e Legale

Relatore: S. Manzo/Avv. Montani

16/10 SEDE LOMBARDIA (ore 10.00 – 13.00)

Cessione del V° dello Stipendio

Relatore: Francesco Di Flumeri

17/10 SEDE NAPOLI (ore 10.00 – 13.00)

Legislazione Impianti

Relatore: Notaio Salvi

17/10 SEDE SALERNO (ore 10.00 – 13.00)

Corso Surroga

Relatore: Notaio Fasano

17/10 SEDE PALERMO (ore 10.00 – 13.00)

Gestione Fiscale e Amministrativa

Relatore: Dott. Sergio Manzo

23/10 SEDE BARI (ore 10.00 – 13.00)

Mutui Avanzato

Relatore: Valerio Vitolo

24/10 SEDE SALERNO (ore 10.00 – 13.00)

Gestione Fiscale e Amministrativa

Relatore: Sergio Manzo

24/10 POMEZIA (ore 10.00 – 19.00)

Motivation Day

Relatore: Alessandro Di Priamo

29/10 SEDE ROMA (ore 10.00 – 13.00)

START UP – Mutui Base

Relatore: Daniele Senatore

A S S I C U R A T I V O

Assurance Broker: tutte le novità sugli accordi assicurativi con gli Istituti di Credito

AssuranceBroker

Accordi assicurativi con istituti

Nello spirito del nostro gruppo, **creare benefici agli affiliati**, riteniamo utile sottolineare le indicazioni di alcuni istituti di credito in relazione alle polizze connesse alle intermediazioni finanziarie.

Istituto	Incendio	t.c.m.	Perdita occupazione
BNL	Nella rata No provvigioni	Polizze gradite dalla banca con premio di qualità al 9% del costo della polizza	
MPS	Nella rata No provvigioni	Non hanno lore polizze. È possibile stipulare ns. polizze	
UNICREDIT BANCA	Nella rata no provvigioni Accettano Nostre Polizze	Polizze gradite dalla banca con premio di qualità 0,60% sull'importo del mutuo	
INTESA SAN PAOLO	Nelle spese di istruttoria e solo per 10 anni No provvigioni"	Facoltativa con premio di qualità dello 0,20 del Mutuo	Facoltativa con premio di qualità dello 0,40 dell'importo del Mutuo
BANCA PER LA CASA	Da pagare all'atto. No provvigioni	Obbligatoria solo per monoreddito ed età a scadenza oltre 70 anni - Premio qualità 6% del premio se pagamento unico - 30% del I premio se pagamento annuale	Facoltativa con premio di qualità 0,50% dell'importo del Mutuo se collegata al mutuo
	Sono possibili polizze alternative con le stesse caratteristiche		
CREASA (CREDEM)	Nella rata No provvigioni	Non hanno loro polizze. È possibile stipulare ns. polizze	
BARCLAYS BANK	Nella rata No provvigioni	Facoltativa Accordo provvigionale 0,25 del Mutuo	
UCB	Libera		Obbligatoria solo su prodotti oltre 90% + consolidamento sempre senza provvigioni e sconto al cliente
MICOS BANCA	Accettano Nostre Polizze. Propongono anche loro polizze senza riscontro provvigionale.		
POPOLARE NOVARA	Accettano Nostre Polizze		
PRESTITI	Non Prevista	Accordo provvigionale per gli affiliati iscritti al RUI	

AssuranceBroker

TI PAGA LA ROYALTY

maggiori dettagli all'interno dell'area riservata del portale frimmoney

Esempio a scopo illustrativo

Tipo di polizza	Costo medio	Provvigioni medie
Perdita occupazione	€ 3.000,00	€ 774,00

per info e contatti: vcarlig@assurancebroker.it