

“Welcome Aboard”: il Tour di FRIMMONEY e FRIMM

4 happening gratuiti per mediatori creditizi e immobiliari, con grandi ospiti del mondo dello spettacolo

Non c'è dubbio, il 2008 si sta affermando come l'anno di FRIMMONEY e FRIMM, della loro crescita e della loro affermazione per numeri e gamma di prodotti, all'interno dei settori della mediazione immobiliare creditizia in franchising.

Per consolidare e sottolineare questa crescita esponenziale, le due aziende di FRIMM holding, il più completo service italiano per il Real Estate, hanno unito le forze e organizzato un vero e proprio Tour di 4 tappe, a ingresso libero, dedicato a tutti i mediatori creditizi e gli agenti immobiliari d'Italia.



[leggi l'articolo intero](#)

“Real Estate Summer Party 2008”, la festa d'estate di FRIMMONEY e FRIMM

Grande successo, musica e tanto divertimento lo scorso 25 luglio a Castellammare di Stabia



FRIMMONEY e FRIMM hanno unito le forze ancora per salutare l'avvio dello spensierato periodo estivo. I due brand in franchising di FRIMM Holding hanno organizzato, e dedicato ai propri Affiliati, la più esclusiva festa dell'estate.

[leggi l'articolo intero](#)

TUTTO CONVENZIONI

Nuovo accordo per i prestiti personali con BBVA Finanzia

BBVA Finanzia

FRIMMONEY è lieto di presentare il nuovo e importante accordo con BBVA Finanzia, realtà finanziaria internazionale di successo tra le più solide, affidabili e prestigiose d'Europa.

Si tratta di una convenzione che amplia e migliora la gamma dei prestiti personali per tutti gli Affiliati d'Italia.

[leggi l'articolo](#)

NEWS MUTUI

Mutui: tassi record e l'inflazione galoppa

“La crisi dei mutui continua a pesare sui bilanci delle famiglie” scrive Il Sole 24 Ore, sottolineando che “a giugno il tasso medio dei prestiti per l'acquisto delle abitazioni in Italia è salito al 5,85%, massimo da 6 anni.

E intanto l'inflazione continua a salire a livello globale: il mese scorso l'incremento dei prezzi al consumo ha raggiunto livelli record negli Usa (5% annuo) e in Europa (4%).

[leggi l'articolo](#)

FORMAZIONE

Motivation Day

con Alessandro Di Priamo

FRIMMONEY presenta l'evento formativo dell'anno

Superare i limiti, imparando a gestire i propri stati d'animo, a vincere le paure e a rendere così possibili nuovi livelli di energia fisica e mentale. Questo porterà alla focalizzazione di importanti obiettivi da realizzare. Il MOTIVATION DAY con Alessandro Di Priamo rappresenta tutto questo e molto di più.

[leggi l'articolo](#)

L'INTERVISTA



Roberto Matetich

Responsabile d'Area per Piemonte, Liguria e Valle d'Aosta

Cosa comporta essere il Responsabile di tre diverse zone d'Italia?

Sicuramente molto impegno, perché si tratta di un ruolo importante all'interno di un'azienda forte ma ancora giovane. È per questo che sto cercando di individuare valenti Area Manager che possano affiancarmi nel compito affidatomi.

Comunque, le soddisfazioni sono tante e diverse. È davvero stimolante incontrare professionisti e operatori con punti di vista ed esigenze differenti. Tutto questo rappresenta una grande sfida ma, grazie ai tanti strumenti e servizi offerti da FRIMMONEY, disponiamo di parecchie frecce per il nostro arco.

Come hai impostato il tuo lavoro per l'anno in corso?

Innanzitutto concentrando le forze sul capoluogo piemontese di centrale importanza, Torino, rafforzando la struttura di consulenza e sviluppo con 3 Area Manager...

[leggi l'intervista](#)

FRANCHISING NEWS

Costituito il C.d.A. di FRIMMONEY Italia srl

Delibera dell'Assemblea dei Soci tenutasi lunedì 28 luglio a Roma

Lo scorso lunedì 28 luglio a Roma, FRIMMONEY Italia srl, l'azienda che gestisce e sviluppa il brand e la relativa rete di mediazione creditizia in franchising, ha dato vita al proprio Consiglio d'Amministrazione.

[leggi l'articolo](#)

RASSEGNA STAMPA



Per maggiori informazioni o suggerimenti a proposito della newsletter, inviare una email a newsletter@frimmoney.com
Per cancellarsi dalla newsletter, inviare una email a newsletter@frimmoney.com

ASSICURATIVO

Assurance Broker: definito l'accordo con UCB per il premio di qualità collegato alle pratiche di mutuo

AssuranceBroker

[leggi l'articolo](#)

“Welcome Aboard”: il Tour di FRIMMONEY e FRIMM

4 happening gratuiti per mediatori creditizi e immobiliari, con grandi ospiti del mondo dello spettacolo

Non c'è dubbio, il 2008 si sta affermando come l'anno di FRIMMONEY e FRIMM, della loro crescita e della loro affermazione per numeri e gamma di prodotti, all'interno dei settori della mediazione immobiliare creditizia in franchising.

Per consolidare e sottolineare questa crescita esponenziale, le due aziende di FRIMM holding, il più completo service italiano per il Real Estate, hanno unito le forze e organizzato un vero e proprio Tour di 4 tappe, a ingresso libero, dedicato a tutti i mediatori creditizi e gli agenti immobiliari d'Italia.

Ogni singolo appuntamento di “Welcome Aboard”, questo il nome del Tour, è stato concepito come un grande happening, unico e speciale, che dovrà rimanere nel cuore di tutti i partecipanti, come un momento d'incontro al di fuori degli schemi abituali di lavoro per conoscersi e stabilire rapporti personali tra professionisti.

I 4 eventi si svolgeranno, infatti, all'insegna dello stare bene insieme, ed è per questo motivo che sono stati selezionati alcuni ospiti d'eccezione del mondo dello spettacolo per intrattenere i presenti, in modo da alternare il grande divertimento alla presentazione delle due aziende e dei loro prodotti: sul palcoscenico delle prestigiose location, il pomeriggio volerà via grazie a momenti di puro intrattenimento mixati agli interventi di FRIMM e FRIMMONEY come anche di autorevoli sponsor del settore creditizio.

Ma quali sono, dunque, le date del tour “Welcome Aboard”? È presto detto. La prima si svolgerà a Roma il prossimo 27 settembre presso le eleganti sale dell'Hotel Sol Melia Aurelia Antica mentre la seconda è stata programmata a Palermo per il prossimo 13 dicembre, presso il San Paolo Palace Hotel. Le altre due tappe, poi, sono in calendario per il 2009: il 7 febbraio si festeggerà alla Città della Scienza di Napoli mentre il grande appuntamento finale si svolgerà il 9 maggio a Milano, presso il Quark Ata Hotel.

Non perdetevi i grandi happening di FRIMM e FRIMMONEY. Vi aspettiamo per festeggiare e divertirci insieme!



“Real Estate Summer Party 2008”, la festa d'estate di FRIMMONEY e FRIMM

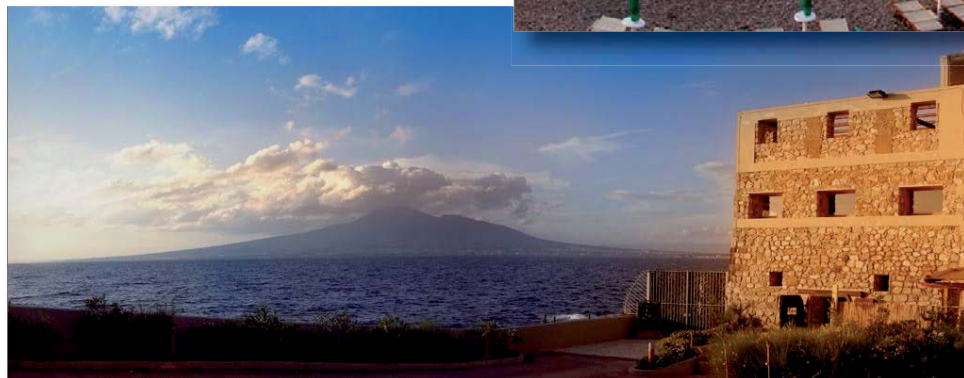
Grande successo, musica e tanto divertimento
lo scorso 25 luglio a Castellammare di Stabia

FRIMMONEY e FRIMM hanno unito le forze ancora, come ormai da tradizione, per salutare l'avvio dello spensierato periodo estivo. I due brand in franchising di FRIMM Holding hanno organizzato, e dedicato ai propri Affiliati, la più esclusiva festa dell'estate.

“Real Estate Summer Party 2008”, questo il titolo dello scintillante evento organizzato dai network immobiliare e creditizio biancoblù, si è svolto a partire dalle ore 22 dello scorso 25 luglio a Castellammare di Stabia, nell'incantevole location fornita dal complesso balneare “Stone”.

Cena a buffet, tanta musica e divertimento a non finire. Ecco i principali ingredienti con cui FRIMMONEY e FRIMM hanno fatto trascorrere ai propri Franchisee - circa 400 partecipanti in totale - una serata diversa, in compagnia dei colleghi, che è servita a festeggiare insieme la stagione estiva e a salutarsi in prossimità del periodo di ferie.

Sito web del complesso balneare:
<http://www.stoneristorante.it/>



L'INTERVISTA

Roberto Matetich

Responsabile d'Area per Piemonte, Liguria e Valle d'Aosta

Cosa comporta essere il Responsabile di tre diverse zone d'Italia?

Sicuramente molto impegno, perché si tratta di un ruolo importante all'interno di un'azienda forte ma ancora giovane. È per questo che sto cercando di individuare valenti Area Manager che possano affiancarmi nel compito affidatomi.

Comunque, le soddisfazioni sono tante e diverse. È davvero stimolante incontrare professionisti e operatori con punti di vista ed esigenze differenti. Tutto questo rappresenta una grande sfida ma, grazie ai tanti strumenti e servizi offerti da FRIMMONEY, disponiamo di parecchie frecce per il nostro arco.

Come hai impostato il tuo lavoro per l'anno in corso?

Innanzitutto concentrando le forze sul capoluogo piemontese di centrale importanza, Torino, rafforzando la struttura di consulenza e sviluppo con 3 Area Manager quali Renzo Barrera, Daniela Zanon e Davide Amarù. Insieme abbiamo lavorato per incrementare il numero di incontri tra gli Affiliati e con gli Istituti partner al fine di erogare il miglior servizio possibile alla clientela con il minor dispendio di tempo ed energie per gli Affiliati stessi. Infine, stiamo dando il massimo per raddoppiare il numero di punti vendita a Torino e provincia, potenziando le iniziative pubblicitarie a marchio FRIMMONEY e incrementando, al contempo, il numero di insegne.

Come ha risposto il mercato creditizio delle Regioni di cui ti occupi a FRIMMONEY?

Direi piuttosto bene, con un buon interesse per l'iniziativa a cui non è mancata anche una buona e sana dose di critica costruttiva.

Quali sono, dunque, i tuoi personali prossimi obiettivi per il 2008?

Gli obiettivi sono certamente quello di far crescere la rete con nuovi Affiliati e contribuire quindi all'obiettivo comune che FRIMMONEY si è prefissato per il 31 dicembre 2008, e quello di mettere a disposizione tanto dei clienti quanto del mercato, una valida squadra di broker FRIMMONEY, preparati tecnicamente e soprattutto professionalmente per dare lustro a loro stessi e di riflesso al marchio con cui lavorano quotidianamente.

Quale aggettivo useresti per descrivere "Welcome Aboard", il Tour di FRIMM e FRIMMONEY? E perché?

Importante, perché è con questi eventi che si diffonde e si dà risalto alla notorietà dei brand ma soprattutto si dimostra all'esterno che non abbiamo paura di mettere in gioco la nostra credibilità sul mercato, in quanto siamo certi dei vantaggi che andiamo a proporre.



BBVA Finanzia

Nuovo accordo per i prestiti personali con BBVA Finanzia

FRIMMONEY è lieto di presentare il nuovo e importante accordo con BBVA Finanzia, realtà finanziaria internazionale di successo tra le più solide, affidabili e prestigiose d'Europa.

Si tratta di una convenzione che amplia e migliora la gamma dei prestiti personali per tutti gli Affiliati d'Italia.

Per accreditarsi alla convenzione con BBVA Finanzia occorre partecipare agli incontri collettivi prefissati nelle varie sedi FRIMMONEY nel territorio nazionale che verranno comunicati tramite mail e pubblicazione nelle news del portale www.frimmoney.com.

Intanto, il prossimo incontro è stato già fissato anche se la sede è ancora in via di definizione (sarà comunicata in tempo utile per la partecipazione): si terrà il prossimo 19 settembre in Toscana.

Per ulteriori informazioni: prestiti@frimmoney.com

Il testo completo della convenzione con i dettagli sull'accordo commerciale è già disponibile nell'area riservata del portale FRIMMONEY.

NEWS MUTUI

Mutui: tassi record e l'inflazione galoppa

"La crisi dei mutui continua a pesare sui bilanci delle famiglie" scrive Il Sole 24 Ore, sottolineando che "a giugno il tasso medio dei prestiti per l'acquisto delle abitazioni in Italia è salito al 5,85%, massimo da 6 anni.

E intanto l'inflazione continua a salire a livello globale: il mese scorso l'incremento dei prezzi al consumo ha raggiunto livelli record negli Usa (5% annuo) e in Europa (4%). "Sulle borse - conclude il quotidiano economico - è stata invece una giornata positiva (Dow Jones +2,5%), grazie al brusco ribasso del petrolio a 134 dollari".

La notizia di un ulteriore aumento dei prezzi trova ampio spazio anche sul Messaggero che titola: "Eurolandia, inflazione al 4%" mentre "il calo del greggio e le preoccupazioni della Fed sulla crescita hanno ridato ossigeno ai mercati".

A focalizzare l'attenzione sui "tassi record per i mutui" è invece il Corriere della Sera che dedica alla questione un breve ma interessante commento di Daniele Manca. Lo riportiamo di seguito.

"Mutui a tassi mai così elevati. Il dramma è che se l'inflazione continuerà a salire come dimostrano i dati Eurostat che la pongono al 4% in Europa, è probabile che gli interessi possano aumentare. La classica manovra per frenare un rialzo dei prezzi che ormai appare abbastanza continuo è quello infatti di un aumento dei tassi da parte della Banca centrale europea (Bce).

Del resto la crescita dei prezzi, l'inflazione, viene definita la tassa più odiosa. Non solo perché i tassi dei mutui tendono a salire ma anche perché è quella che ci rende ogni giorno più poveri: con lo stesso denaro acquistiamo meno beni. La Bce, raggiunta ora anche dalla Federal Reserve americana, ha così additato proprio nell'inflazione il nemico peggiore per governi e cittadini.

È vero che rendendo il costo del denaro più caro con un rialzo dei tassi si rende più costosi gli investimenti da parte delle aziende e quindi si "ostacola" apparentemente la ripresa economica. Ma forse si riuscirà ad accorciare il periodo di tempo nel quale dovremo essere più virtuosi, fermando inoltre quell'infido e pericoloso serpente che si chiama inflazione."

FRANCHISING NEWS

Costituito il C.d.A. di FRIMMONEY Italia srl

Delibera l'Assemblea dei Soci tenutasi lunedì 28 luglio a Roma

Lo scorso lunedì 28 luglio a Roma, FRIMMONEY Italia srl, l'azienda che gestisce e sviluppa il brand e la relativa rete di mediazione creditizia in franchising, ha dato vita al proprio Consiglio d'Amministrazione.

La decisione è stata presa dall'Assemblea dei Soci che, nell'accettare le dimissioni dell'Amministratore Unico Carmine Santoriello dal proprio incarico, ha deliberato l'immediata costituzione del C.d.A.

Il nuovo organo aziendale è composto da 10 manager: Carmine Santoriello Presidente del C.d.A., Marco Mariani Vice Presidente mentre Oscar Carlig ha assunto la carica di Consigliere delegato ai rapporti con gli Istituti di Credito, non mutando di fatto il suo ruolo all'interno dell'azienda.

Le altre 7 persone selezionate per far parte del C.d.A. hanno tutti assunto la carica di Consigliere d'Amministrazione: Vincenzo De Gregorio, Piergiorgio Baldini, Rosario Patrelli, Giuseppe Manzo, Giovanni Bonifacio, Massimo De Simone, Silvio Gatti.

La crescita esponenziale dell'azienda ha praticamente imposto l'importante cambiamento e la definizione del nuovo assetto. In questo modo, infatti, FRIMMONEY può contare su un vero e proprio governo, un pool di professionisti che conoscono perfettamente la società e che insieme potranno guidarla verso traguardi sempre nuovi.

Motivation Day con Alessandro Di Priamo

FRIMMONEY presenta l'evento formativo dell'anno

Superare i limiti, imparando a gestire i propri stati d'animo, a vincere le paure e a rendere così possibili nuovi livelli di energia fisica e mentale. Questo porterà alla focalizzazione di importanti obiettivi da realizzare. Il MOTIVATION DAY con Alessandro Di Priamo rappresenta tutto questo e molto di più.

Nella vita di ogni giorno consciamente o inconsciamente ci poniamo dei traguardi da raggiungere. Spesso, però i maggiori ostacoli al perseguimento degli obiettivi provengono da quella "parte" della nostra personalità che ci frena. Siamo noi quindi, i pregiudizievolei carcerieri delle nostre infinite possibilità, solo perché una visione limitata ci impedisce di vedere OLTRE.

Per raggiungere i risultati desiderati, il primo passo indispensabile è eliminare tutto ciò che mentalmente non ci permette di focalizzare i nostri obiettivi, eliminando così tutti le credenze limitanti e sviluppando, invece, quelle che possano rappresentare un reale sostegno per il nostro sviluppo personale.

Nel corso della giornata d'aula si potrà vivere l'esperienza unica di camminare sui carboni ardenti - il Firewalking - (nessun obbligo... ma non potrete farne a meno!), per sperimentare dal vivo la capacità di ottenere risultati andando... OLTRE!

PROGRAMMA

- Rendere la propria vita straordinaria
- Uscire dalla zona di comfort: "lo stagno"
- Gestire i propri stati d'animo
- Massimo utilizzo della fisiologia
- Il potere del Focus
- Prendere nuove Decisioni
- Apprendere il metodo O.L.T.R.E. (Obiettivo - Leva - Tempo- Risorse- Effetto)
- Trasformare le proprie convinzioni limitanti
- Tecnica del "come se"
- Avere livelli di energia eccellenti
- "Bruciare" le proprie paure
- Firewalking: la camminata sui carboni ardenti
- Celebration!

BENEFICI

- Capire come le credenze negative e le limitazioni imposte influenzano la vita e i risultati di ognuno.
- Trovare il "drive" un potente motore per raggiungere ambiziosi traguardi.
- Gestire i propri stati d'animo
- Scoprire l'importanza di una comunicazione efficace non solo con gli altri ma prima di tutto con se stessi
- Aumentare la fiducia nelle proprie possibilità (empowerment)
- Eliminare le credenze depotenzianti e crearne nuove che possano rappresentare una "strada del cuore" verso i propri sogni ed obiettivi andando OLTRE!
- Rafforzare la motivazione, la fiducia in se stessi e l'autostima, sperimentando, con la prova speciale del firewalking, la potenza e la forza interiore che ci permette di affrontare ogni ostacolo.

DURATA: one day seminar : 10.00- 19.00

QUOTA DI ADESIONE (EDIZIONE SPECIALE PER FRIMMONEY)

159 euro + iva entro il 31 luglio

189 euro + iva entro il 30 settembre

229 euro + iva dal 1 ottobre

139 euro + iva a persona per Team superiori alle 10 unità (unica fattura)

(coffee break & light lunch inclusi)



DATA: 24 ottobre 2008 • LOCATION: Hotel Antonella pomezia (RM) Via Pontina km 28

Informazioni: Dott.ssa Fabiola Esposito Resp. formazione FRIMMONEY - E-mail: fesposito@frimmoney.com

A S S I C U R A T I V O

Assurance Broker: tutte le novità sugli accordi assicurativi con gli Istituti di Credito

AssuranceBroker

Accordi assicurativi con istituti

Nello spirito del nostro gruppo, **creare benefici agli affiliati**, riteniamo utile sottolineare le indicazioni di alcuni istituti di credito in relazione alle polizze connesse alle intermediazioni finanziarie.

Istituto	Incendio	t.c.m.	Perdita occupazione
BNL	Nella rata No provvigioni	Polizze gradite dalla banca con premio di qualità al 9% del costo della polizza	
MPS	Nella rata No provvigioni	Non hanno lore polizze. È possibile stipulare ns. polizze	
UNICREDIT BANCA	Nella rata no provvigioni Accettano Nostre Polizze	Polizze gradite dalla banca con premio di qualità in definizione	
INTESA SAN PAOLO	Nelle spese di istruttoria e solo per 10 anni No provvigioni"	Facoltativa con premio di qualità dello 0,20 del Mutuo	Facoltativa con premio di qualità dello 0,40 dell'importo del Mutuo
BANCA PER LA CASA	Nella rata No provvigioni	Obbligatoria solo per monoreddito ed età a scadenza oltre 70 anni - Premio qualità 6% del premio se pagamento unico - 30% del I premio se pagamento annuale	Facoltativa con premio di qualità 0,50% dell'importo del Mutuo se collegata al mutuo
		Sono possibili polizze alternative con le stesse caratteristiche	
CREASA (CREDEM)	Nella rata No provvigioni	Non hanno lore polizze. È possibile stipulare ns. polizze	
BARCLAYS BANK	Nella rata No provvigioni	Facoltativa Accordo provvigionale 0,25 del Mutuo	
UCB	Libera		Obbligatoria solo su prodotti oltre 90% + consolidamento sempre senza provvigioni e sconto al cliente
MICOS BANCA	Accettano Nostre Polizze. Propongono anche loro polizze senza riscontro provvigionale.		
POPOLARE NOVARA	Accettano Nostre Polizze		
PRESTITI	Non Prevista	Accordo provvigionale per gli affiliati iscritti al RUI	

Affiliati che hanno deciso di usufruire del settore assicurativo e ruolo prescelto	Novità	
Totale 216	Nell'augurarvi Buone Vacanze vi informiamo che è stato definito l'accordo con Unicreditbanca per il premio di qualità collegato alle pratiche di Mutuo con annesso pacchetto polizze corrispondente allo 0,60 dell'importo di mutuo stesso .	
Segnalatori non iscritti al RUI o iscritti con altri		130
Isritti o iscrivendi RUI con Assurance Broker		86
di cui		
Segnalatori		15
Vendita di polizze connesse all'attività		22
Vendita di polizze connesse all'attività + segnalatore		23
Point assicurativi		22
Consulenti per altri uffici di zona	4	